



Stellenbeschreibung für Vertriebsmitarbeiter

Mit Hauptsitz in Markdorf ist NoLimit Entertainment ein Dienstleister, der sich auf die Gestaltung und Organisation von Veranstaltungen spezialisiert hat. Diese Veranstaltungen können sowohl für Gewerbetreibende wie Unternehmen, Vereine oder Verbände als auch für Privatpersonen sein. Wir organisieren und gestalten seit über 7 Jahre Veranstaltungen, die auf die Wünsche und Bedürfnisse unserer Kunden zugeschnitten sind. Für die Übernahme eine Art Vermittlerfunktion zwischen einem Unternehmen und dessen (potenziellen) Kunden suchen wir ab sofort ein Vertriebsmitarbeiter oder Vertriebler. Seine Verantwortlichkeiten umfassen, den Kunden Dienstleistungen oder Produkte im Rahmen seiner kaufmännischen Tätigkeit vorzustellen, neue Services zu präsentieren und bekannt zu machen und Kunden zum Kauf zu bewegen.

Werden Sie Teil des Teams NoLimit Entertainment und unterstützen Sie uns bei der Realisierung unserer Projekte Online als erfahrende Vertriebsmitarbeiter (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Mögliche Kunden identifizieren, kontaktieren und Termine vereinbaren
- Anfragen bewerten und Aufträge bearbeiten
- Vertrags- und Preisverhandlungen führen
- Angebote erstellen und Bestellungen annehmen
- Kunden betreuen und über die Produkte des Unternehmens beraten
- Vertriebswege und -strategien festlegen und optimieren
- Berichte und Dokumentationen anfertigen und im Team abstimmen
- Präsentationen über Produkte für den Kunden und über den Verkaufserfolg des Teams vorbereiten und durchführen

Ihre Fähigkeiten und Qualifikationen:

- Ein abgeschlossenes Abitur oder eine vergleichbare Qualifikation
- Unternehmerisches und wirtschaftliches Denken
- Kenntnisse der Rhetorik und Gesprächsführung
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Kundenorientierung und Servicedenken
- Kenntnisse der Werbe- und Verkaufspsychologie
- Einschlägiges Fach- und Branchenwissen zum jeweiligen Produkt
- Hervorragende EDV-Kenntnisse von Online-Browsern, Microsoft Office
- Strukturierte und detailgetreue Arbeitsweise und Teamfähigkeit
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Internationale Reisebereitschaft
- Drei bis fünf Jahre Erfahrung im Vertrieb oder einer ähnlichen Funktion

Wir bieten:

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Moderne Technologien und Arbeitsmittel
- 30 Tage Urlaub
- Tarifliches Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Betriebliche Altersvorsorge
- Berufliche Weiterentwicklung und Ausbau Ihrer Kompetenzen

Haben Wir Sie neugierig gemacht?

Nutzen Sie die Gelegenheit und entfalten Sie Ihr Potenzial in unserem Familienunternehmen, welches Ihnen beste Voraussetzungen für Ihren persönlichen Karriereweg bietet. Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühesten Eintrittstermin vorzugsweise per E-Mail zu.

Ansprechpartner:

Franck Kamwa

Telefon: +49 15753376405

WhatsApp: +49 1626248221

E-Mail: contact@nolimitentertainment.de

Website: www.nolimitentertainment.de